

CCS news

WINTER
2013

vol. 7

北海道のまちづくりを ITでサポート

中央コンピューターサービスは、北海道の人々がより豊かで快適な生活を送ることができるよう、自治体をはじめ、教育、農業関係者と手を携え、様々なITサービスを展開しております。

WANTED!

新しい年の始まりに浮き足立つ
今日このごろ。新年1発目の
第7号をお楽しみください!!

CHUO
COMPUTER
SERVICE
NEWS



100,000,000 CC\$



300,000 CC\$



500 CC\$



1,000 CC\$



5,000 CC\$



20,000 CC\$



300,000 CC\$



100,000 CC\$

製品紹介

当社の新製品・注目製品をご紹介します。
導入をご検討のお客様はスタッフが詳しいご説明に
参りますので、お気軽にお問い合わせ下さい。

興味のある
方はお問合せ
下さい

iPhone版出欠管理アプリ完成！

本誌の春号でもご紹介しました、待望のiPhone版の出欠管理アプリがこの12月に完成しました。当初のプロトタイプから機能、デザインともにブラッシュアップし利用者にとって直感的に操作できる優しいアプリとなりました。特徴としては先生が一人一台を携行し一日のホームルーム、担当授業に出席すべき生徒の一覧から欠席者等にチェックを入れてゆくだけの簡単な操作です。iPhone版といいつつもデータ通信は無線LANで行っているため電話機能の無いiPod TouchやiPadでも利用できます。また無線LAN設備は各教室に置く必要はなく、出席を取る際はiPhone単独で動作し、朝と夕方に無線LAN環境のある職員室でデータの送受信を一括で行いますので導入する上で校内無線LAN環境を整備する必要も無く手軽に導入が可能となっております。現在は札幌市内の某高校様にモデルユーザーとなっておられ検証していただき、ご意見ご要望を受け更なる改良を加え4月から導入・運用開始となっております。



〈札幌〉米川 信一

第3回

進め！グルメ道



更科食堂

三笠市幾春別町1-174
TEL:01267-6-8323
営業時間:11:00 ~ 15:00
(ランチ営業、日曜営業)
定休日:曜日(祝日の場合は営業)

「蕎麦屋のラーメン」

ゆうちゃんにコラムを譲ってからすっかりご無沙汰のTです。

最近私は「蕎麦屋のラーメンはなぜ美味しいのか?」その答えを探しています。

今回紹介するのは、札幌から車で約1時間、三笠市の幾春別地区にある更科食堂のラーメンです。この地区は、数十年前までは炭鉱の町として栄えたところです。店構えは見ての通り、昭和の匂いがプンプンします。

そして本題のラーメン。味噌も、塩も、醤油も、そして、なぜか大盛りも無く、注文するときはただ単にラーメンのみです。薄い醤油味でチャーシューの味付けもほど良く、懐かしい味がします。(濃い味が必要な人には物足りないとおもいますが)

さて本題、「蕎麦屋のラーメンはなぜ美味しいのか?」、一つ感じたのは「あまり力を入れ過ぎない」ことも美味しさの秘密なのかなということです。このラーメンを食べると、「最近のラーメンは凝り過ぎじゃないか!」と感じてしまいます。シンプルイズベスト。真理かもしれません。

みなさんも一度ご賞味あれ!

〈札幌〉 T部長



気になる技術

CCS社員が
今注目している技術をご紹介します!

●参考アプリ

成田国際空港公式アプリ
「NRT_Airport Navi」



●参考機能



参考アプリ→ <http://www.narita-airport.jp/jp/fun/app/amavi/index.html>
参考機能→ <http://www.narita-airport.jp/jp/fun/app/amavi/faq.html#03>

身の回りを見渡すと『スマートフォン』『ゲーム機』『スマート家電』など、今となっては当たり前のようにWi-Fi(無線LAN)機能を使用し、いつでもネットワークに接続できるようになりました。ネットワークに接続できるようになったことで、これまでと違ったユーザー体験を提供できるようになりました。皆さんもすでに体験していると思います。そしてWi-Fiは次のステージへ…。Wi-Fi搭載機器の位置情報を取得できる通信機器もあり、商業施設やホテル、空港などで顧客の動きを解析、ビジネスに活用が期待できます。例えば、商業施設で会員登録されているユーザーが、施設滞在中の時刻や移動パターン、ある地点の滞在時間といった情報を収集し、この情報を元に店舗の最適ナリニューアル計画を検討するなどできます。空港や病院など複雑な施設では、施設内でNavi機能を持たせたアプリで行きたい場所へ案内させることも可能でしょう。博物館などでは、ある展示物の前に止まるとスマートフォンで情報が表示され、音声による説明をしてくれるなど、単なるネットワークに接続する環境の提供から、付加情報(位置情報など)を取得し、新たなサービス生み出すツールとして活用でき、新たなユーザー体験を提供できるようになりそうです。

〈後志〉中村 敦史



お客様の声



鹿追町役場

議会事務局長

局長補佐兼総務係長

黒井 様

佐々木 様

金子 様

※インタビュー後退職されました。

黒井様、佐々木様、金子様、ご協力いただきありがとうございました。

CCS
会議中継をネット配信することになったきっかけを教えてください。

黒井様
まず議会改革を、地方分権一括法(2000年施行)の頃から少しずつ進めてきたんですが、次第に広報、公聴の充実、強化がクローズアップされてきて、5年ほど前からインターネット中継の導入を検討し始めました。費用がネックになっていましたが、ユーストリムだと安価に導入できる事が分かり、話が進みました。

CCS
では結構準備期間があったんですね？

黒井様
準備期間というより、近隣町村を視察したり、費用面でも補助事業として調査する必要があったり、対費用効果も未知数だったために導入に時間が掛かったという感じでした。

CCS
色々な手段がある中、ユーストリムを選んだきっかけは何ですか？

金子様
金子さんと雑談していて「ユーストリムならカメラ1台とか、簡単な設備でできるよね」という話になってネット上で探したら三重県鳥羽市で実際にやっていたんです。北海道内でもむかわ町がやっていたら、問い合わせさせて内容や費用等の資料を送っていただきました。

金子様
そこで「何千万円も掛けなくても出来るんだ」とわかりました。

黒井様
それで例えば動画のデジタル変換とか、ホームページからのリンク等に関する技術的な部分を知りたくて、CCSさんに問い合わせたんです。するとそれまで雑談の域を出なかった話が急に加速しまして、鳥羽市を探し当ててから、いや、雑談から半年ぐらいで出来ましたね。

黒井様
実際は3ヶ月ぐらいでした。ところで何故、うちの会社に相談を？

金子様
その辺りは私たちが一緒に解決していければと思います。

佐々木様
将来的には議員さんも自分達で、例えば委員会報告とか構成出来るようになれば、その方が興味を持って見てもらえるでしょうし、ホームページも充実すると思います。

CCS
町民の方からの反応は？

佐々木様
今のところ反応は薄いですが、争点が無いからだと思います。例えば市町村合併とか、町を二分するような大きな争点があれば注目を集めて、真価が発揮されるんじゃないでしょうか。

黒井様
鹿追町はホームページも結構更新しているし、議会広報の水準も高いし、ツールが多様だなど思いますが、それと周りから注目される事で、僕等も張り切ってやれる部分もあります。

CCS
では最後に、CCSへの要望とか、お手伝いできる事などについて何か言いたいですか？

佐々木様
さっき出した議員さんの情報発信とか、システムの使い勝手の改善ですね。

黒井様
他の町村でやっている先進的な取り組みとか、成果を上げた事例についても聞いてみたいですね。せっかく頻りに顔を出していたいているので。

CCS
しっかりと取り組まさせていただきます。雑談から始まる話も多いですが、雑談も積極的(笑)今後ともよろしく願います。

(取材) 十勝川端 康仁

社員の声



「2013冬号」の表紙を飾らせていただきました、高橋学(たかはし・まなぶ)と申します。昨年度まではCCSの自治体事業部に所属しておりましたが、今年度からは地域IT事業部の新米として日々精進しております。

いまのところ、十勝管内・根室管内の学校関係の皆様は少しだけ顔をお見せすることができましたが、道外も含め、他の地域のユーザーの皆様にも直接お会いし、お役に立てるよう活動して参りますので、どうぞよろしくお願い致します！

〈札幌〉高橋 学

突撃！潜入ルポ

ミッションその③

「新規のお客様！なんか買って！」

今回のミッションは急にレベルが上がりました…。

まるで小枝を武器にライオンと戦って勝ってこいと言われているようなもの…。

こんな事になるなら前回のミッション時にもうちょっと苦労した感を出しておけば良かった。でもあのこバカにした編集長の顔をどうにかしてあげたい！よし。営業マン菅原はやりませう！

ということで営業マンらしく今回は商品を売る仕事。ただし新規のお客様。新人営業マンにとってはなんと敷居が高い。。

私は数ある商品の中から「セキュリティ機能付きUSBメモリ」を題材として選び、飛び込み営業開始!!

今問題の情報漏洩を防ぐことができる優れものですよ！

……ページの都合上+思い出しただけで凹んでしまうので割愛しますが、全敗(泣)

記事の締切日までに売れることは出来ませんでした。編集長の高笑いをバックミュージックにこの原稿を書いています。

はぁ初めての挫折…くー誰か私の為にUSBメモリ買ってー!!!!つづくorz

編集長:「菅原君今回は挫折してらうから(にやにや)」
私:「えっ?あーあれですか…」
編集長:「そうそうCCS NEWSね。いつも1発で成功してつまらないから挫折してね」
私:「どういことですか?????今回のお題は…?」
編集長:「新規のお客様になんでも良いから売ってきて!そうそう。既存のお客様はダメね(にやにや)ここで読者の皆様にもそろそろ失敗する姿を見せないとね(にやにや)」
私:「それは…でももし成功したらどうします?」
編集長:「するわけねーじゃん(笑)」
私:「ですよね…。はぁ」

ミッションクリアならず!

〈札幌〉菅原 啓太

新入社員菅原の

休日ファイル その3
2012.12.8

天気:現地は曇り ☁

祐ちゃんの休日

北見市留辺蘂町

「おんねゆ温泉山の水族館」



ふれあいコーナーのドクターフィッシュ



鏡で作られた面白い水槽

中標津から旭川へ行く途中のお昼時、食事をしながら、ふと、留辺蘂町の「山の水族館」のことを思い出し、寄ってみることにしました。入館料670円を払い中へ足を踏み入れると、温かみのある木造建築が迎えてくれます。まず圧倒されたのがイトウの水槽。所せましと泳ぐたくさんのイトウの大きさと、その数でした。さらに、日本初の滝壺水槽も、見ものです。滝壺の中を泳ぐオショロコマの力強さを感じることができます。ほかにも、それぞれの展示にコンセプトがあって、面白い水族館でした。次回は、世界一の大きさを誇るからくりハト時計「果夢林(かむりん)」のパフォーマンスも楽しみたいものです。みなさんも、北見方面に行かれた際に立ち寄ってみてはいかがでしょうか？

〈中標津〉原田 祐一

CCS交換日記

そうだ!自分で作れば良いんだ!!そう思い立った2011/10/11から1年以上続いている事があります。何の話かというとお昼の弁当の話です。お昼ご飯をどう節約するか皆さんもご興味がある内容かと思えます。ある調査によると外食やお弁当を買った場合の平均金額を500円以内に抑えている方は約8割、節約の為に弁当を持参している方は4割以上もいるそうですのでサラリーマンの厳しいお財布事情の現われでしょうか?涙ぐましい努力がもしもありませんが(笑)、仮に1食ワンコインで済ませても単純計算で一ヶ月1万円掛る訳です。どちらかという私は目の前の美味しそうなものを我慢せずに食べるという信念?(汗)でしたので毎月1万、2万と簡単に財布から消えていきました。さて本題に戻りますが、我が家は共働きですが弁当を作るのは妻の仕事?みたいな暗黙のルールでした。でも仕事が忙しい時もありますし体調が悪い時もあります。なにより私の弁当を作るには妻より1時間以上早く家を出ていく夫に合わせて起床しなければなりません。幾度となく“弁当作らないとね”という会話にはなりましたが…そんなこんなで昨年の体育の日の3連休明けの朝たまたまいつもより1時間早く目が覚めました。そして“試しにやってみよう!!”と不安と緊張の中、冷凍庫から冷凍食品のおかずを取り出し、ウィンナーや厚焼き玉子を焼いたり。妻の職場で、夫が弁当を作ってくれているという評判や、妻からのいつも助かる～という感謝の声が励みになっています。長く続けられるコツは何でしょうか?それはイヤイヤやらない事でしょうか?やはり辛いことは長続きできません。喜びを感じながら飽きないように毎日少しずつ変化を付け、そしてなにより手間は掛けない。毎日ふりかけを変えたり、おかずのローテーションを変えたり、レパートリーを増やしたりと。そして目標10分以内で作り終える。元々料理好きで週末たまに腕を振るうこともありますし趣味の一つみたいなものでしたので苦ではありませんでした。但し決して自慢できる弁当ではありません。自己満足です。写真は忙しい主婦(夫)の強い味方:冷凍食品大活躍のおかずと手抜きピラフ風えびチャーハン弁当です。今の課題は手抜き弁当に野菜をどう加えるかです(笑)誰かに求めるのではなく、まずは自分のできることを探してやってみる。2013年の目標として皆さんもなにか1つ始めてみませんか?

〈札幌〉阿部 剛



今年度の雪の多さに参っている今日この頃皆様いかがお過ごしでしょうか?毎日の雪かきは普段運動していない私にとっては汗をかく貴重な時間なのですがこうも続くと…前日夜の天気予報が気になる毎日です。さて今回商品紹介でもご紹介しましたがCCS第一弾のiPhoneアプリが完成しました!!テストで使っていたお客様からかなり好評のようです。これを機にたくさんのアプリを皆様にご提供できたらと考えております。スピード重視のこの時代常に挑戦し続けるCCSにご期待ください。とうとうミッション失敗に終わった新人営業マン菅原。計画通りです。あまりにも上手く行きすぎているので本当は最終回に用意していた課題を前倒しで実施しました。今回の失敗を踏まえ次回迎える最終回で新人営業マン菅原はどう成長した姿を皆様にお披露目できるのか今から楽しみです。また今回はゆうちゃんにバトンを引き継いだT部長の久々の登場です。相変わらずの拘りを感じます。さすがです。それでは皆様今年もCCS及びこのCCS NEWSをよろしくお願い致します!!

〈札幌〉山本 拓史

編集後記

CCS 中央コンピューターサービス株式会社

■本社

〒086-1152 北海道標津郡中標津町北町2丁目22番地
電話:0153-72-0115 FAX:0153-72-0199

■札幌支社

〒060-0807 北海道札幌市北区北7条西1丁目SE山京ビル9F
電話:011-700-5588 FAX:011-700-3254

地域IT事業部

電話:011-737-7301 FAX:011-737-7303

■十勝営業所

〒080-0016 北海道帯広市西6条南6丁目3番地 ソネビル3F
電話:0155-20-4684 FAX:0155-20-4685

■後志営業所

〒044-0034 北海道虻田郡倶知安町南4条西1丁目4番地2号2F
電話:0136-22-6004 FAX:0136-22-6005

■東京営業所

〒101-0046 東京都千代田区神田多町2-11 カツミビル601
電話・FAX:03-6802-6541